

AX Power Solution GmbH ist ein Unternehmen im Bereich der erneuerbaren Energien und Batterietechnik. Unsere Mitarbeiter sind Experten in den Bereichen erneuerbare Energie und Energiespeicherung. AX Power wurde als Startup in Frankfurt 2012 gegründet. Das Unternehmen engagiert sich vornehmlich in Deutschland und Europa aber ebenso auch in China. Zur erfolgreichen und raschen Realisierung unserer Projekte verbinden wir das Know-how und das strategische Management unserer solarerprobten Mitarbeiter, gekoppelt mit der Expertise erfahrener Partner vor Ort.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als Mitarbeiter im technischen Vertriebsinnendienst. Engagement, Leidenschaft und Kompetenz sind unsere Erfolgsfaktoren. Die Position ist auf eine dauerhafte Zusammenarbeit ausgelegt und bietet eine große Entwicklungsperspektive.

Mitarbeiter technischer Vertriebsinnendienst/ Vertriebsassistent(W/M) für Batteriezellen, Batterieblocks und stationäre Batteriesysteme

Ihre Aufgaben:

- > Sie unterstützen unseren Vertriebsaußendienst bei der Angebotserstellung, Dokumentation und Betreuung unserer Kunden
- > Aufbau und Pflege des Kundennetzwerks für Batterieprodukte, Unterstützung der Abrechnung gegenüber Neu- und Bestandskunden
- > Durchführung von Absatz- und Umsatzanalysen sowie kontinuierliche Marktforschung
- > Intensive Marktbeobachtung und Mitwirken bei der Entwicklung von Vertriebsstrategie
- > Datenbankpflege, Messeorganisation, Vorbereitung von Kundenpräsentationen sowie von Vertriebsschulungen

Anforderungsprofil:

- > Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder wirtschaftswissenschaftliches Studium mit technischer Ausrichtung bzw. ingenieurwissenschaftliches Studium
- > Selbständige und zuverlässige Arbeitsweise sowie mindestens 2 Jahre Erfahrungen im Vertriebsinnendienst
- > Technisches Verständnis im Bereich von Energiesystem und Batterietechnik
- > Hohe Dienstleistungsorientierung und gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- > Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, PowerPoint und Outlook)
- > Ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick

Wir bieten:

- > Angemessene Vergütung und freundliches Betriebsklima
- > Interessante Aufgaben in einem expandierenden Unternehmen
- > Ein hohes Maß an Eigenverantwortung, Gestaltungsfreiheit und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Schul-, Ausbildungs- und Arbeitszeugnisse sowie Weiterbildungsnachweise) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums. Bei einer Bewerbung per E-Mail fügen Sie bitte Ihre Anlagen ausschließlich im PDF-Format bei.
